



DATACENTER ONE



Zur Verstärkung unseres erfolgreichen Teams suchen wir Sie als

Account Manager (m/w/x) Datacenter

Standorte: Düsseldorf, Leverkusen, Stuttgart, Nürnberg, Leipzig oder Hamburg

STELLENINFO

Als Account Manager (m/w/x) Datacenter verantworten Sie den gesamten Sales Cycle für unsere Produkte aus den Bereichen Colocation und Connectivity: von der Kaltakquise, Qualifizierung von Leads, Entwicklung der Kundenbeziehung, Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss und der nachfolgenden Betreuung & Weiterentwicklung von Bestandskunden. Bei der Lead Generierung und Kundenakquise greifen Sie auf Ihr persönliches Netzwerk und auf das Unternehmensnetzwerk von DC1 zurück und verfolgen konsequent das Ziel, langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen. Sie beraten auf höchstem Niveau und finden gemeinsam mit unserem internen Presales Team für jeden Kunden seine individuelle Lösung. Nach Vertragsabschluss betreuen Sie die Kunden weiter, eruiieren gemeinsam zukünftige Bedarfe und entwickeln Strategien für deren Umsetzung. Bei Ihrer Tätigkeit steht Ihnen zudem ein Pate aus dem Vertriebsteam zur Seite, mit dem Sie in einem engen fachlichen Austausch sind.

ÜBER UNS

Die Datacenter One GmbH plant, baut und betreibt Rechenzentren für Firmenkunden in ganz Deutschland:

100% bedarfsorientiert, 200% schneller, 300% nachhaltiger

Datacenter One steht für eine völlig neu gedachte Kundenorientierung und etabliert mit innovativ gebauter und nachhaltig betriebener Rechenzentrumsinfrastruktur eine Marktneuheit.

Zum Portfolio des Unternehmens gehören sämtliche Leistungen in den Bereichen Rechenzentrumsentwicklung, Colocation und Connectivity.

WAS WIR VON IHNEN ERWARTEN ("MUST HAVE")

- Motivation und Leidenschaft für den Vertrieb sowie der Wunsch, Ihr Know-how in einem dynamischen, stark wachsenden Unternehmen einzubringen
- Affinität für den Vertrieb technischer Produkte
- erste Berufserfahrung im Vertrieb in der ITK-Branche
- exzellente Kommunikationsfähigkeiten bei allen Zielgruppen und Stakeholdern
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

WAS WIR IHNEN BIETEN

- erfolgreiche Strukturen und Prozesse
- einen perfekten Weg, um Ihre Kundenbeziehungen optimal zu monetarisieren
- ideale Rahmenbedingungen für Ihren Erfolg und Ihre Weiterentwicklung
- ein Umfeld und eine Führungskultur, die eine relevante persönliche Entwicklung fordert und fördert
- attraktive Benefits für Sie in unserem "ONE Package"

Sie sind ein „Vertriebstalent“, das sowohl in der Neukundenakquise als auch in der Bestandskundenbetreuung die eigenen Potenziale unter Beweis stellen und gezielt weiterentwickeln möchte?

...dann freuen wir uns auf Ihre Onlinebewerbung!

BeTheOne

Frau Juliane Dürig steht Ihnen bei Fragen gerne zur Verfügung:
Tel. +49 711 25 290 - 166

Weitere Einblicke bekommen Sie hier: dc1.com/karriere

OneClickAway

Online Bewerben