



DATACENTER ONE



Zur Verstärkung unseres erfolgreichen Teams suchen wir Sie als

## Account Manager Colocation (m/w/x)

Standorte: Düsseldorf (Hilden) / Remote möglich

### STELLENINFO

Als Account Manager (m/w/x) verantworten Sie den gesamten Sales Cycle für unsere Produkte aus dem Bereich Colocation: von der Kaltakquise und Qualifizierung der Leads über die Entwicklung der Kundenbeziehung bis hin zur Angebotserstellung und dem erfolgreichen Vertragsabschluss. In Ihrer Funktion beraten Sie auf höchstem Niveau und finden gemeinsam mit den internen Fachbereichen für jeden Kunden eine individuelle Lösung. Ziel ist der langfristige Aufbau von Kundenbeziehungen und die Weiterentwicklung der Bestandskunden, weshalb Sie auch nach Vertragsabschluss die Kunden als zentraler Ansprechpartner betreuen. In dem Zusammenhang identifizieren Sie gemeinsam zukünftige Bedarfe und entwickeln darauf basierend geeignete Strategien zur Umsetzung.

### ÜBER UNS

Die Datacenter One GmbH plant, baut und betreibt Rechenzentren für Firmenkunden in ganz Deutschland:

100% bedarfsorientiert, 200% schneller, 300% nachhaltiger

Unsere Rechenzentren zeichnen sich aufgrund moderner Technik und innovativer modularer Bauweise durch eine hohe Energieeffizienz, Nachhaltigkeit und Zukunftssicherheit aus. Außerdem sind wir Teil des Climate Neutral Data Centre Pact, sowie Mitglied der German Datacenter Association, um den nachhaltigen Rechenzentrumsbetrieb voranzutreiben sowie die Entwicklungen der RZ-Branche mitzugestalten.

Neben unseren bestehenden Rechenzentren sind weitere Standorte in ganz Deutschland in Planung. Daher suchen wir Persönlichkeiten, die mit uns das Wachstum gestalten.

### WAS WIR VON IHNEN ERWARTEN ("MUST HAVE")

- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb und Begeisterung für technische Zukunftsprodukte im Bereich Colocation
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen, idealerweise Salesforce
- Motivation und Leidenschaft für den Vertrieb sowie den Wunsch, Ihr Know-how in einem dynamischen, stark wachsenden Unternehmen einzubringen
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten bei allen Zielgruppen und Stakeholdern
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft für gelegentliche Präsenz am Standort der Datacenter One in Düsseldorf (Hilden)

### WAS WIR UNS VON IHNEN WÜNSCHEN ("NICE TO HAVE")

- Erste Erfahrung innerhalb der Rechenzentrums-Branche

### WAS WIR IHNEN BIETEN

- Innovative Produkte mit ausgezeichnetem Absatzpotenzial und Spezialisierung in der Wachstumsnische der Zukunft: Colocation
- Eine Arbeitsumgebung, in der Ihnen auf Augenhöhe begegnet wird und Ihre Expertise auf Wertschätzung trifft
- Optimale Rahmenbedingungen, damit Sie selbst viel

Sie sind ein „Vertriebstalent“, das sowohl in der Neukundenakquise als auch in der Bestandskundenbetreuung die eigenen Potenziale unter Beweis stellen und gezielt weiterentwickeln möchte?

...dann freuen wir uns auf Ihre Onlinebewerbung!

# BeTheOne

Frau Sarah Hornberger steht Ihnen bei Fragen gerne zur Verfügung:  
Tel. +49 (0) 711 25290166.

Weitere Einblicke bekommen Sie hier: [dc1.com/karriere](https://dc1.com/karriere)

- Attraktives Gehaltsmodell und Firmenwagen zur dienstlichen und privaten Nutzung

# OneClickAway

Online Bewerben